

# Congrès – Réseau Capital

**Document de réflexion**



**Le 16 février 2011**

« Au Québec, on a le syndrome du million:  
quand on en fait un, on s'assoit dessus. »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

« A Montréal on commence à voir émerger  
une génération d'entrepreneurs qui savent que  
l'on démarre une entreprise avec des bouts de  
ficelle. »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

« On apprend par l'erreur. Au Québec, un entrepreneur qui se trompe est fini. »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

« Demain matin, je veux partir comme  
entrepreneur: ma blonde ne me laissera jamais  
faire! »

Participant de l'atelier *Capital de  
développement et de rachat*

« Les CA des entreprises financées devraient davantage être composés de gens de l'externe compétents, plutôt que de ceux qui les financent. »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

« On a pas besoin de nouveaux organismes de support, par pitié. Il faut que les gens se parlent puis simplifier »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

« Il faut faire comprendre à l'entrepreneur  
qu'on lui permettra d'avoir de la croissance:  
veut-il 100% de 0\$ ou 10% de 10M\$? »

Participant de l'atelier *Capital de  
développement et de rachat*

« Les crédits R&D font pousser des jobs ici;  
la commercialisation engendre des emplois  
ailleurs. »

Participant de l'atelier *Capital de  
développement et de rachat*

« La meilleure façon de favoriser  
l'apprentissage est d'amener les petites et  
moyennes entreprises à se mailler avec des  
entreprises de classe mondiale. »

Participant de l'atelier *Capital de  
développement et de rachat*

« Il faut rééquilibrer la structure d'entreprise entre le capital alloué à la R&D et celui qui est alloué à la commercialisation. »

Participant de l'atelier *Capital de développement et de rachat*

« Il faut mettre une limite à la quête de perfection dans le développement de produits et encourager l'entrepreneur à mettre son produit sur le marché sans qu'il soit parfait. »

Participant de l'atelier *Capital de développement et de rachat*

« Un entrepreneur qui a peur pour sa maison  
cherchera forcément à vendre à la première  
occasion. »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

« Quand l'industrie a un discours de stratégie de sortie, ça fait peur aux entrepreneurs. »

Participant de l'atelier *Capital de développement et de rachat*

« Il faut redéfinir le capital-actions comme une aide à la performance plutôt que comme un appui en cas de difficultés financières. »

Participant de l'atelier *Capital de développement et de rachat*

« La plus grande valeur ajoutée des investisseurs est de faire profiter les entrepreneurs de l'expertise qui se trouve au sein de leur propre portefeuille. »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

« Culturellement, le modèle de l'entrepreneur n'est pas un modèle qui respire au Québec.

C'est pourquoi il est essentiel de

communiquer davantage les profils

d'entrepreneurs ayant eu du succès. »

Participant de l'atelier *Capital de risque*

**Deloitte.**

**Samson Bélair/Deloitte & Touche**